

# In 2 dagen een concrete AI business case voor jouw organisatie?

## Dat kan!

### **Aanbod**

Tweedaagse workshop

### **Wat levert het op?**

Een concreet overzicht van potentiële AI use cases waar je morgen mee kunt beginnen.

Met inzicht in de complexiteit, randvoorwaarden en de business case.

### **Kosten**

€ 2.500

**Big Data en AI, we hebben er al jaren onze mond van vol, maar zoals dat wel vaker gaat met hypes: de praktijk blijft achter. Sommige organisaties verzamelen al jaren data, maar hebben nog geen concrete toepassing gevonden. Hoe doe je dat? Hoe kom je tot een AI business case die voor jouw organisatie meerwaarde heeft?**

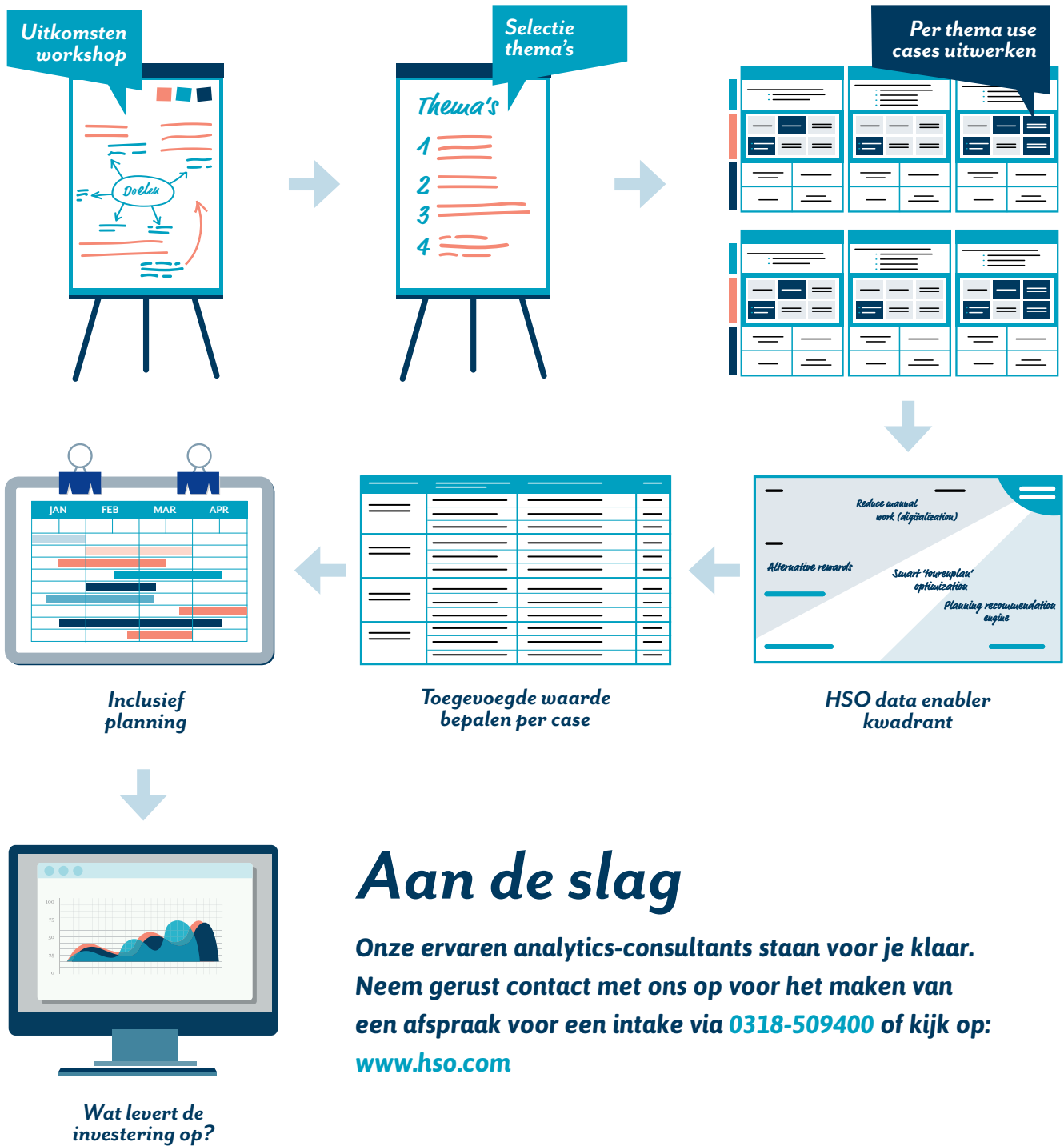
Dat is de vraag waar de meeste bedrijven mee worstelen. Met als gevolg dat initiatieven niet tot resultaat leiden, of dat er niets gebeurt. Dat kan anders! HSO heeft een unieke aanpak waarmee je in twee dagen precies weet wat de mogelijkheden zijn van AI in jouw bedrijf. Welke use cases heeft het meeste potentieel en wat is de impact hiervan op je business?

Met inzicht in de complexiteit, randvoorwaarden en de business case. Zo vertalen we abstracte technologie in concrete toepassingen, waar je direct mee aan de slag kunt.



We vermoedden dat het mogelijk moest zijn om op basis van onze data **voorspellingen te doen op het gebied van storings in de motoren van onze tankers**. Met ons eigen data-team wisten we niet hoe we onze vermoedens moesten staven met een werkend algoritme. Uiteindelijk heeft de aanpak van HSO geleid tot een concreet voorspellend model.”

**Berend Vree, Stolt Tankers**



# Aan de slag

**Onze ervaren analytics-consultants staan voor je klaar. Neem gerust contact met ons op voor het maken van een afspraak voor een intake via 0318-509400 of kijk op: [www.hso.com](http://www.hso.com)**



the results company

Newtonstraat 27 | 3902 HP Veenendaal | T +31 (0)318 - 509 400 | info-nl@hso.com

Sinds 1989 is HSO actief als Microsoft Solution Integrator en uitgegroeid tot een succesvol ICT-bedrijf met meer dan 800 medewerkers en vestigingen in Europa, Noord-Amerika en Azië. HSO ondersteunt lokale en internationale bedrijven in de retail, groothandel, industrie en (technische) dienstverlening om met digitale technologie het verschil te maken. Het fundament hiervoor is Microsoft Dynamics 365: een compleet platform van CRM, ERP, Office 365 en Analytics software. HSO verzorgt de implementatie, optimalisatie en het 24/7 beheer van deze cloud oplossingen. HSO behoort tot de Microsoft Dynamics Inner Circle en is in het trotse bezit van het predicaat 'Meest klantgerichte partner van Microsoft'. Meer informatie over HSO is te vinden op [www.hso.com](http://www.hso.com)